

Publiée le 15/10/2020

## Descriptif du poste & profil recherché

---

Vous êtes ou vous désirez devenir agent commercial(e) indépendant(e).

Vous avez un **goût prononcé de la vente**, familier(e) du terrain avec une volonté de réussir à toute épreuve !

Idéalement vous avez déjà construit un réseau d'artisans du bâtiment qui vous fait confiance ou tout simplement vous connaissez bien ce secteur d'activité qui vous passionne.

Vous souhaitez gérer un portefeuille d'artisans de votre région à qui vous apporterez votre meilleur service pour des solutions les plus adaptées qui vont lui **permettre d'augmenter son Chiffre d'affaire au minimum de 30% !**

Vous **accompagnez vos clients sur le long terme** dans la gestion complète de leur activité pour leur permettre de se consacrer à leur cœur de métier : leur savoir-faire technique.

Grâce à vous, tous ces artisans du bâtiment seront débarrassés de toutes les contraintes administratives inhérentes à leur activité d'entrepreneur. (Dossier RGE, dossier de financement, relance clients, accompagnement juridique, devis ...)

### **Vous hésitez encore !**

Vous rejoignez une entreprise créée par des artisans au service des artisans.

Vous intégrez une équipe de passionnés.

Un cursus d'intégration est mis en place pour vous aider à démarrer.

Une formation théorique gratuite sur 5 jours vous est proposée avant de vous lancer.

Un coaching individuel et collectif sur le long terme vous est offert pour assurer le développement de votre activité.

Des commissions attractives et motivantes.

Des services uniques à forte valeur ajoutée.

Des postes ouverts dans toute la France.

Alors n'hésitez plus prenez contact avec nous pour en savoir plus !!

## Contact

---

Candidature et lettre de motivation (obligatoire) à envoyer par mail à :

Xavier HERY | [xh.consulting@gmail.com](mailto:xh.consulting@gmail.com)

Cabinet de recrutement